

Ta strona wykorzystuje pliki cookies w celu zapewnienia wygody przy korzystaniu z naszego serwisu.

Warunki przechowywania i dostępu do plików cookies możesz zmienić w ustawieniach swojej przeglądarki.

[Ok, rozumiem](#)[Więcej informacji](#)[dziennik.pl](#) [gazetaprawna.pl](#) [prawnik.pl](#) [Dziennik Internautów](#) [INFOR.pl](#)[Me gusta 37 mil](#)

Newsletter RSS

[Notowania](#) [Biznes](#) [Gospodarka](#) [Świat](#) [Finanse](#) [Praca](#) [Nieruchomości](#) [Transport](#) [Lifestyle](#) [Motoforsal](#)[Wiadomości](#) [Rankingi](#) [Bloomberg](#) [Finansopedia](#) [Galerie](#) [Newsletter](#) [PIT 2017 - pobierz program](#)

ADVERTISEMENT

REKLAMA

Tu jesteś: [forsal.pl](#) **Polski rynek to wciąż peryferie? Oto największe grzechy naszych start-upów**

Najnowsze wiadomości

Polski rynek to wciąż peryferie? Oto największe grzechy naszych start-upów

7 maja 2018, 07:00 | Aktualizacja: 07.05.2018, 13:12

◀ 0 ◀ 0 ◀ 0

źródło: Dziennik Gazeta Prawna



Warszawa, 9.01.2017

źródło: Bloomberg
autor zdjęcia: Piotr Malecki

Największy grzech polskich start-upów to nastawianie się tylko na polski rynek. Jest on za mały, żeby zapewnić firmie duży sukces.

Na młodych przedsiębiorców liczących na szybki rozwój czeka dużo pułapek. Wiele start-upów – ponad połowa – upada w ciągu dwóch lat od powstania. Czego najbardziej powinni się wystrzegać ich założyciele?

ADVERTISEMENT

- 16:02 Port Gdańsk uruchomi w tym roku stałe biuro w Chinach »
- 15:04 Akcjonariusze BZ WBK zdecydowali o zmianie na nazwy na Santander Bank Polska »
- 14:49 Ile wyniesie koszt budowy elektrowni jądrowej? Resort energii zabrał głos »
- 14:45 Juncker: Polska poczyniła postęp, ale jeszcze niewystarczający. Jestem optymistą »
- 14:41 W Polsce prawie 5 mln osób jest wykluczonych energetycznie »
- 14:40 Putin: Rosyjskie okręty z rakietami Kalibr będą na stałe na Morzu Śródziemnym »

Tak inwestorzy, jak i twórcy start-upów podkreślają, że firmy powinny od początku nastawiać się na działanie globalne. – Na tle regionu wyglądamy słabo, jeśli chodzi o podejście międzynarodowe. Czechy, Estonia, a nawet Białoruś mają po kilka prawdziwych jednorożców – mówi Marcin Hejka z

funduszu venture capital OTB Ventures. Jednorożec to start-up, który osiągnął wycenę miliarda dolarów. – Firmy z tych krajów starają się budować produkty globalne. U nas jest to zbyt rzadkie – dodaje.



Podobnie sądzą startupowcy. Szymon Niemczura, współzałożyciel Kontakt.io, firmy dostarczającej rozwiązania z zakresu [internetu](#) rzeczy i [technologii](#)

Bluetooth, uważa, że nasze firmy za często postrzegają rynek tylko przez pryzmat kraju. To je ogranicza. – Nie mogą później prowadzić ekspansji na Zachód, bo okazuje się, że dany problem jest tam zupełnie inaczej rozwiązywany albo charakteryzowany – twierdzi.

Najbardziej pożądanym rynkiem do ekspansji są Stany Zjednoczone. – Jeżeli budujesz start-up i nie masz w planach dotknięcia rynku amerykańskiego, to błąd. W [USA](#) w obrocie jest zupełnie inny kapitał. Nawet jeśli funkcjonowanie tam jest bardzo drogie, to w przypadku dobrych produktów ten koszt się szybko niweluje – mówi Niemczura.

Według Hejki nie dość, że [Polska](#) jest peryferiami peryferii, jeśli chodzi o wielkość rynku technologicznego, to jeszcze jest zamknięta na nowinki. – W USA konsumenci i przedsiębiorstwa chętnie wykorzystują nowe rozwiązania. Tam dla [korporacji](#) kupno technologii od start-upu nie jest problemem. Polskie nie są do tego chętne – mówi.

– Fundamentalnym błędem jest wchodzenie na największy rynek docelowy zbyt późno – dodaje Alexander Galitsky, partner w Almaz Capital, amerykańskim funduszu inwestującym m.in. w start-upy z Europy Wschodniej. Zmusza to firmy do operowania w niszy, bez szans na pokonanie [konkurencji](#).

Kolejnym błędem jest budowanie produktu bez zbadania rynku. Przemysław Kuśmierk, prezes Migam, firmy dostarczającej rozwiązania usprawniające komunikację osób głuchych, przyznaje, że sam na początku popełnił ten

Tylko na Forsal.pl



Woźniak:
Facebook jest klasycznym monopolem. To



Inteligentne państwo.
Dlaczego Singapur stał



Oto jak Finlandia poradziła sobie z

Najpopularniejsze

Polska z drugim najwyższym wzrostem PKB w Unii. Oto

błąd. – Najpierw robiłem produkt, a dopiero później chodziłem do klientów. Powinienem być wcześniej porozmawiać z potencjalnymi użytkownikami – mówi.

– Firmy europejskie, szczególnie wschodnioeuropejskie, często budują koncepcję produktu, nie potwierdzając jej z perspektywy klienta docelowego, szczególnie w układzie B2B – zaznacza Galitsky. – Spieszą się, by napisać oprogramowanie, a nie mają potwierdzonej koncepcji rynkowej – podkreśla. Deweloperzy chcą zrobić na klientach wrażenie dużą liczbą funkcji i wyglądem produktu, a powinni się skupiać na rozwiązywaniu problemów.

Na etapie poszukiwania finansowania właścicielom start-upów zdarza się nie dopasować oferty do strategii inwestora. – U nas dość częste są próby rozmowy z każdym – mówi Marcin Hejka. – Dobrze by było, gdyby start-up przed rozmową z inwestorem dowiedział się o nim czegoś więcej, żeby nie tracić czasu obu stron. Złe wrażenie powstaje też, jeżeli otrzymuje się e-maila z propozycją inwestycyjną, na której widnieje lista dystrybucyjna skopiowana ze strony Polskiego Stowarzyszenia Inwestorów Kapitałowych – dodaje.

Przedsiębiorcy powinni też zastanowić się, czy zewnętrzny inwestor zawsze jest dobrym rozwiązaniem. – Czasami za dużo energii poświęca się na spotkania i rozmowy z funduszami – dodaje Kuśmierek. – Gdyby tę energię włożyć w pozyskiwanie klientów, dużo łatwiej byłoby o inwestora, a może okazałoby się, że nie jest potrzebny – mówi. – Ale nie da się nie popełniać błędów – podkreśla Kuśmierek. – Trzeba akceptować to, że się pojawiają, i wyciągać z nich naukę – dodaje.

>>> Czytaj też: [Nestle i Starbucks łączą siły. Kawowy sojusz jest warty ok. 7,2 mld dolarów](#)

najnowsze dane Eurostatu [WYKRESY] »

"Gazeta Polska":
"Największa grabież w historii polskiej wsi".
Zamieszani politycy PO i PSL »

Niedziele handlowe 2018.
W które niedziele będzie obowiązywał zakaz handlu? [KALENDARZ DO POBRANIA] »

Nowy podatek zapłaci 25 tysięcy milionerów.
Dlaczego budzi kontrowersje? »

Pokerowa gra Arabii Saudyjskiej »

Infografiki, wykresy, mapy



Polska z drugim najwyższym wzrostem PKB



Walka z ociepleniem klimatu tylko na papierze?

Opinie



Prenumerata
E-wydanie
Licencje



Materiał chroniony prawem autorskim - wszelkie prawa zastrzeżone.
Dalsze rozpowszechnianie artykułu tylko za zgodą wydawcy INFOR Biznes. **Kup licencję**

ZAINTERESOWAŁ CIĘ TEN ARTYKUŁ?

Zamów prenumeratę Dziennika Gazety Prawnej i korzystaj codziennie!



Autor:

Martyna Trykozko

[przejdź do e-wydania DGP](#)[inne teksty autora »](#)

Czytaj najnowsze wiadomości
gospodarcze i finansowe
z renomowanych źródeł!

Zapisz się na bezpłatny **newsletter Forsal.pl**

◀ 0 ◀ 0 ◀ 0

DRUKUJ ZA 2 GROSZE

Tagi: technologie, biznes

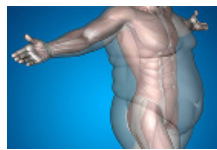
Przeczytaj także



**Wiadomo, kto
zbuduje kolejny
odcinek tzw.
Trasy
Kasubskiej
[MAPA]**



**Ukraina zmienia
format operacji
w Donbasie**



**"Odchudzająca"
tabletkę
przebojem
zalewa polski
rynek. Zgub do
-15kg!**

SPONSOROWANE



**Morawiecki:
Polska może
osiągnąć
średnie unijne
PKB per capita
już za 10-15 lat**

Centrum prasowe PAP

**PK: Sąd Najwyższy
uniewinnił Tomasza
Komendę od zbrodni
zabójstwa (komunikat) »**

**Biotechnologia to
przyszłość medycyny »**

**PK: zatrzymanie świadka
koronnego Jarosława Ł.
ps. Masa (komunikat) »**

**EKG w Katowicach: Veolia
oferuje know-how
samorządom i myśli o
sieci wytwórców energii »**

**Rynek energii: nadchodzi
priorytet dla OZE,
dekarbonizacja i otwarcie
rynku mocy »**

ADVERTISEMENT

Reklama



**A Principia
Nova**

Reklama

Reklama



Komentarze (3)

Najlepsze

Najnowsze

Najstarsze

IMHO (2018-05-08 09:26)

7

0

Zgłoś naruszenie

Dodatkowo ustalają ceny zachodnie, a przecież ludzie tu zarabiają 3-4 razy mniej niż w Niemczech. Ceny w Polsce już przeganiają te w Niemczech co sprawia, że przeciętny polak po opłaceniu rachunków i mieszkania nie wie czy mu wystarczy do pierwszego, a Niemiec w tym czasie idzie na zakupy. Bez skokowego wzrostu wynagrodzeń w Polsce nigdy nie dogonimy europy.

Odpowiedz**taka prawda** (2018-05-08 13:38)

2

0

Zgłoś naruszenie

Polski rynek..... szkoda słów, bo jest nieporozumieniem. Wiele produktów kosztuje już drożej niż w rozwiniętych krajach UE, gdzie pensje są 3-krotnie wyższe. Obecnie ceny są podkręcane co miesiąc i tylko kwestia czasu jak nastąpi spowolnienie w zamożnych krajach UE, a w Polsce będzie katastrofa gospodarcza..

Odpowiedz**an** (2018-05-07 13:59)

2

0

Zgłoś naruszenie

Polski rynek słabo toleruje tych którzy szukają. Szukasz tzn., że nie wiesz czego chcesz zamiast szukasz tzn. chcesz lepiej wybrać i uczysz się.

Odpowiedz

Dodaj komentarz

Autor

Dodaj komentarz

Zanim dodasz komentarz - [zapoznaj się z zasadami komentowania artykułów.](#)Widzisz naruszenie regulaminu? [Zgłoś je!](#)

Pokaż wszystkie

komentarze

Polecamy

Zakaz handlu w niedziele już od marca. Kiedy nie zrobisz

W Polsce mamy epidemię samobójstw. Obowiązuje

Koniec pewnej epoki. Niemcy zdetronizowani, Hyundai uznany

Polska to raj podatkowy dla bogatych. Fiskus bardziej

Wiadomości branżowe

ENERGETYKA

TECHNOLOGIE

TRANSPORT

Ile wyniesie koszt budowy elektrowni jądrowej? Resort energii zabrał głos

Kaźmierski: Polska może mieć problem z osiągnięciem unijnego celu OZE

Tobiszowski: węgiel brunatny w Polsce ma przyszłość do co najmniej 2040 roku

Sprzęt pobierający energię czeka rewolucja. Zniknie połowa zmywarek?

Facebook wprowadzi własną kryptowalutę? Przyda się do planowanych płatności na platformie

Blockchain, big data i machine learning w energetyce? To nieodkryty potencjał dla startupów

Emilewicz: "Największy zasób kapitałowy w Polsce jest w zamówieniach publicznych"

Ta moc naprawdę ma swą ciemną stronę. Co się stanie, gdy ktoś zhakuje prąd?

Port Gdańsk uruchomi w tym roku stałe biuro w Chinach

Polacy odwracają się od kolei. Liczba pasażerów w tym roku wyraźnie spadła

Polscy, węgierscy i bułgarscy przewoźnicy przeciw unijnemu pakietowi mobilności

Czesi zbudują przedłużenie drogi S3

Najnowsze galerie>>

1
➔ 1

32
➔ 2

"Buffettville" ciągle rośnie, ale czy Warren

Lubią je w Skandynawii, Polacy

Miała być katastrofa, jest wielkie prosperity.

A B C D E F G H I J K L M N O P Q
R S T U V W Y Z

POPULARNE
NAJNOWSZE

Wskaźnik rotacji zapasów	Wskaźnik szybki płynności	Wskaźnik zadłużenia	Zobowiązania krótkoterminowe	Stopa dyskonta
Wskaźnik bieżącej płynności	Jednostki sektora finansów	długoterminoweg o	EBIT	Subsydiarna
Wskaźnik rotacji zapasów w dniach	publicznych	EBITDA	Wskaźnik wypłacalności	odpowiedzialność wspólnika
Wskaźnik rotacji należności w dniach	Wskaźnik zadłużenia	Rentowność aktywów - ROA	gotówkowej	Tarcza podatkowa
Wskaźnik rotacji należności	kapitału własnego	Zysk operacyjny	Kontrahent	Marża operacyjna
	Zysk netto	Wskaźnik rotacji majątku	Zlecenie PKC	Rentowność kapitału - ROE
	Wartość nominalna			

ADVERTISEMENT

Polecane serwisy

Umowy Prawo pracy VAT Podatki PIT Emerytury Zasiłki Prawo karne Kodeks pracy
Gmina Konsument Pozwy Wykroczenia Urlopy Zakładam firmę Bezrobotny Pomoc
prawna Eksploatacja auta Naprawa auta Prawo na drodze Ogród Kwiaty doniczkowe Budowa

Infor TV

DZIENNIK
GAZETA PRAWNA

GAZETA PRAWNA.PL

Samorząd

FORSAL.PL

dziennik.pl

Moja firma

Copyright INFOR BIZNES SP. z o.o.

RSS | Reklama | Kariera | Ochrona prywatności | Regulamin | Komunikaty | Kontakt